

Ensayo: Qué Papel desempeña la Micro y Pequeña Empresa en el Crecimiento Económico

José Gabriel Aguilar Chacón¹

I. Planteamiento del Tema

El papel que desempeñan la micro y pequeña empresa en el crecimiento económico de El Salvador es importante, pues son generadoras de empleo y subsistencia para las personas más pobres, y al mismo tiempo aportan un gran porcentaje a la producción nacional.

En El Salvador la micro y pequeña empresa juega un papel trascendental en la economía nacional, sin embargo, existen en ellas muchos problemas que no les permiten superarse y crecer. La inversión en financiamiento y capacitación podría abrir una brecha

para que éstas empiecen a crecer y desarrollarse, así mismo, una disponibilidad de parte de las empresas a asimilar y estar dispuestas al cambio, para encontrar una verdadera solución al problema.

II. Objetivos

- Conocer cuál es el papel y la importancia que tienen la micro y pequeña empresa en El Salvador
- Determinar los mayores problemas que enfrentan la micro y pequeña empresa, para encontrar las soluciones más idóneas a dichos problemas
- Hacer conciencia de la importancia que tienen la micro y pequeña empresa en nuestra economía y darle el valor que merecen.

III. Qué papel desempeña la micro y pequeña empresa en el crecimiento económico

Al iniciar el tema “Qué papel desempeña la micro y pequeña empresa en el crecimiento

económico”, se debe poner en claro algunos términos que en muchas ocasiones tienden a confundirse, que son desarrollo y crecimiento económico, como su palabra lo indica es el aumento de bienes y servicios que se producen en un país durante un año; en la mayoría de países el crecimiento económico se mide por medio del producto interno bruto (PIB).

Por otra parte, el desarrollo económico consiste en el aumento en el nivel de vida de las personas que habitan en un país; en ningún momento el crecimiento económico implica que haya un desarrollo económico, en algunos casos se da un crecimiento económico más no existe desarrollo económico, el aumento en la producción de bienes o servicios no trae beneficios a toda la población, sino, tan sólo a una minoría, el desarrollo económico a todas luces es el aumento de la calidad de vida de las personas, hablamos entonces de alimentación, vestuario, vivienda, recreación, etc; con esto no se puede decir que el crecimiento económico no trae desarrollo económico, pues es necesario que exista un crecimiento para poder hablar de desarrollo económico, sin embargo no se puede decir que siempre lo traerá, hay que esperar que en El Salvador, siempre el crecimiento económico traiga consigo un desarrollo económico.

¹ Ganador del Primer Lugar del Certamen de Investigación Técnica Bachiller 2008, auspiciado por el Banco Central de Reserva de El Salvador

La micro empresa es definida en El Salvador como: Toda unidad económica que tiene hasta diez ocupados. Todos los días se crea una gran cantidad de micro empresas y lastimosamente la razón de esto es que hay necesidades en la gente, no hay en qué trabajar; por esta razón nacen muchas de las micro empresas, y de ahí las catalogadas como “micro empresas de subsistencia”, que son micro empresas que simple y sencillamente logran una producción o ganancia únicamente para disponer de lo indispensable como son: el vestuario, alimentación, vivienda y a veces ni para eso se genera; en ningún momento en éste tipo de micro empresa se generan excedentes para poder reinvertirlo en capital, o en hacer crecer su empresa.

Tomando un caso práctico: Una señora que tiene cinco niños pequeños y tres ya tienen la edad para ir a estudiar, ella es incapaz de costear los costos de esto, ella como todo salvadoreño inteligente con ganas de trabajar comienza su micro empresa, decide que va a vender pupusas en la esquina de su barrio, a causa de esto, la próxima semana sus niños comienzan ya su primer año de estudio.

Este tipo de micro empresa en El Salvador es el más grande, representando el 91% del total de éstas. La mayoría de las micro empresas de subsistencia se

dedican al comercio (47%), un 27% a la prestación de servicios y el resto a la producción. Un paso adelante están las micro empresas de acumulación simple, estas son micro empresas que sí alcanzan una ganancia o producción mayor que una micro empresa de subsistencia, pero no logra lo suficiente para poder ampliar su empresa.

Aún más adelante, están las micro empresas de acumulación ampliada las cuales si logran producir ingresos libres para poder reinvertirlos en el crecimiento de la misma. Tan sólo el 6% de las micro empresas son de acumulación simple y un 3% de acumulación ampliada.

Quizás como es de esperarse, las micro empresas de subsistencia son manejadas por personas con poca o nula educación, y los otros dos tipos, por personas con algún grado de educación y apertura al cambio.

Una pequeña empresa: Es la unidad económica que cuenta con un máximo de 50 trabajadores y un mínimo de 10.

Son miles de micro y pequeñas empresas que existen en el país, aproximadamente son 140 mil micro empresas y 7 mil pequeñas empresas, sin dejar de mencionar que existen 397 mil trabajadores autónomos que se podrían considerar como micro empresarios, anteriormente se han mencionado

razones de peso para este fenómeno de gran cantidad de micro empresas (la pobreza y el desempleo).

Es una gran cantidad de micro empresas que existen en El Salvador, por consiguiente son generadoras de grandes cantidades de empleo, algo interesante, razonable y lógico es que las micro y pequeñas empresas se concentran en la zona urbana y no en el área rural. Pues en el área rural las personas se concentran en trabajar en agricultura, esto los lleva a estar ocupados o empleados.

En cambio, en el área urbana no existe agricultura y al no encontrar un trabajo el salvadoreño trabajador se las ingenia, pone su negocio, una fábrica de cierto producto, o prestar sus servicios. De ahí que un 72% de las micro y pequeñas empresas se ubican en la zona urbana y un 28% en la zona rural.

Con esta gran cantidad de micro y pequeñas empresas funcionando, es lógico pensar que se genera una gran cantidad de empleo, y se tiene razón; aproximadamente el 60% de la población no rural con edad de trabajar son ocupados por las Mype´s. Aproximadamente 2.2 millones de salvadoreños dependen de micro y pequeña empresa. De ahí vemos qué cantidad de fuerza laboral salvadoreña es consumido por las Mype´s, aportando entre el 25 y 40% del PIB nacional.

La micro y pequeña empresa son en el país muy importantes, ya que son generadoras de empleo, es una forma de vivir de millones de salvadoreños. Es un sector que moviliza y hace producir a los salvadoreños, a causa de esto, se puede decir que éste sector se merece, por su importancia, apoyo de parte del gobierno.

Si se ve y analiza la cantidad de problemas y dificultades que apremian a las Mype's, se percibiría que por su vulnerabilidad y su falta de capacitación y educación, sólo ellas en su conjunto sin ningún tipo de ayuda, no podrán salir y superar sus problemas y mucho menos alcanzar un crecimiento.

Volviendo al ejemplo de la señora microempresaria, se sabe que logró sus metas a corto plazo pero comienzan los problemas, ya tiene los cobros del préstamo que hizo para iniciar su empresa (cocina, materias primas, mesas etc.) y quizá no es que el dinero sea tanto, sino el alto grado de intereses que se le cobran. Como se dijo al inicio ésta es una micro empresa de subsistencia, no podrá fácilmente seguir pagando este crédito.

Así, muchos casos en el país, el financiamiento es uno de los mayores problemas en este ámbito, los créditos que existen para micro empresarios son mínimos (aunque sin dejar de reconocer que algo se está haciendo y se empiezan a proporcionar créditos más blandos),

el que un micro empresario, que en su mayoría de los casos tiene una baja o nula educación, consiga un crédito es muy difícil, y por consiguiente estos buscan financiamiento no en bancos o instituciones financieras, sino en prestamistas particulares u otras personas que se aprovechan de ellos con intereses elevados, y comienza un círculo entre el micro empresario y el prestamista, pues una gran parte de la producción o ganancia de sus ingresos es destinada al pago de éstos intereses, y así por todos los meses que se aproximan.

Por otra parte, la pequeña empresa, en donde ya se vislumbra una luz, una mejora, es más fácil lograr o acceder al financiamiento, quizá por ser considerados por las instituciones financieras como más rentables, o porque poseen mayor productividad, aunque siempre el alto grado de interés, rigidez de los créditos afectan en gran medida.

Continuando con el ejemplo de la señora microempresaria: Enfrenta un nuevo problema "capacitación", ya el mercado ha crecido y le exige diversificar sus productos, hay mucha más demanda y ella no sabe como enfrentar todo esto, ya no sólo vender pupusas tradicionales, sino ofrecerles a sus clientes variedad y mayor calidad.

En la micro empresa la capacitación es más que necesaria, pues como se sabe, éstas en su mayoría son dirigidas por personas con baja

educación, que sólo cuentan con su intuición y su inteligencia adquirida en la vida, será muy difícil que una micro empresa de subsistencia pase al siguiente nivel sin ningún apoyo o capacitación.

Quizá un problema en cuanto a capacitación es que las personas son cerradas al cambio y no consideran importante la capacitación y la diversificación de su actividad (ya sea en producción, comercio o servicios). Más abiertas a todo esto, están las pequeñas empresas, que incluso pueden buscar la capacitación por su propia cuenta, como idealmente debería de ser.

Dos grandes problemas son el talón de Aquiles de la micro y pequeña empresa: El financiamiento y la capacitación o asistencia técnica, pero ya hay políticas encaminadas al fortalecimiento de éstas.

Dentro de éste punto de la capacitación, es necesaria la existencia de asistencia para la exportación, ya que con la puesta en marcha de los TLC se abren nuevos mercados, y quizá uno de los más atractivos para las micro y pequeñas empresas es la de los salvadoreños radicados en Estados Unidos, que son aproximadamente 2.2 millones y que constituyen un potencial mercado de productos étnicos, que pueden ser producidos por empresas salvadoreñas.

Con el papel que juegan las micro y pequeñas empresas en el creci-

miento económico del país, se debe decir que éste papel es trascendental y quizá más importante es que son la forma de sobrevivir de una gran parte de la población más necesitada.

Hay grandes problemas en los cuales hay que trabajar, y por los cuales el Estado en su conjunto debe preocuparse, que cuando las micro y pequeñas empresas hayan crecido y logren un nivel de producción con el cual cubren sus necesidades básicas, y al mismo tiempo logren un excedente para inversión para el crecimiento de su empresa, entonces se empezará a salir del subdesarrollo, esta es una muestra del importante papel que juegan en el crecimiento económico y el desarrollo económico de El Salvador.

IV. Conclusiones

Las micro y pequeñas empresas son y serán siempre, productoras, y generadoras de trabajo y de ingresos para el país, son generadoras de crecimiento y

desarrollo económico al mismo tiempo. Pues cuando se habla de micro empresas dirigidas por gente pobre y necesitada; éstas crecen y se desarrollan, por lo consiguiente logran un mejor nivel de vida: alimentación, vestuario, recreación, vivienda, etc. al mismo tiempo se logra un crecimiento económico.

El financiamiento y la asistencia técnica son los principales problemas que afrontan las micro y pequeñas empresas en el país y son los puntos donde el Estado debe trabajar y es necesario que el Estado se una para hacerle frente a los problemas del país, y dejar a un lado las divisiones que generan las diferencias de ideologías partidarias. Es el bienestar de las personas el que debería de interesar.

Se debe tomar una verdadera conciencia de lo importantes que son las micro y pequeñas empresas en la economía nacional; que se debe optimizar todo este potencial que tienen, ya no estar esperanzados a las remesas familiares que en algún grado causan un efecto negativo en la familias salvadoreñas, las cuales se crean una vida muy cómoda y fácil, volviéndose consumista y no productores; el gran déficit entre

nuestras importaciones y nuestra producción lo cubren las remesas familiares, es hora de que comencemos a producir mejor, haciendo producir las empresas salvadoreñas.

Bibliografía

- Albert Berry: “Valoración de políticas de apoyo a la pequeña empresa: Primera aproximación a una metodología regional”.
- “El Salvador, Generando Riqueza desde la Base: Políticas y Estrategias para la Competitividad Sostenible de las MIPYMEs”
- MINEC serie de documentos de trabajo Oportunidades de las mypes en el TLC.
- VII censos económicos 2005, Ministerio de Economía
- <http://www.bcr.gob.sv/>

